

# WIR SUCHEN DICH!

# MITARBEITER:IN EVENT & SALES (m/w/d)

Im wohninvest WESERSTADION mit seinen markanten Flutlichtmasten ist nicht nur der SV Werder Bremen zuhause, sondern es ist auch eine besondere Eventlocation. Wir geben hier unser Bestes und wir freuen uns über alle, die mit anpacken wollen.

Wir wollen das wohninvest WESERSTADION zu einer der TOP-Veranstaltungslocations in Bremen machen. Dafür bauen wir um – räumlich und personell verstärken wir uns mit dir als Neuzugang. Wenn du Lust hast, als Teil des Teams das Eventmanagement mitzugestalten, dann bist du bei uns genau richtig. Dich erwartet eine spannende und abwechslungsreiche Aufgabe, bei der Kreativität und die Fähigkeit, zielgruppenspezifisch Konzepte zu entwickeln, gefragt sind. Für den Aufbau des Bereichs suchen wir dich als **Mitarbeiter:in Event & Sales (m/w/d)** zum schnellstmöglichen Zeitpunkt in **Vollzeit**.

## Deine Aufgaben

- Du bist für die Akquise, Organisation und operative Umsetzung von In-House Events bis zu einer Größe von 2500 Gästen verantwortlich; hierzu zählen exklusive Buchungen, Kongresse, Veranstaltungen mit und ohne Ausstellungen unserer MICE Bestandskund:innen, Tagesevents mit bis zu 800 Gästen
- Du übernimmst Preisverhandlungen sowie die selbständige Angebots- und Vertragserstellung
- Detailabsprache, Rechnungserstellung und -kontrolle von Veranstaltungen liegen ebenfalls in deinem Aufgabenbereich
- Du bist zentrale:r Ansprechpartner:in für Kund:innen sowie interne und operative Abteilungen
- Du führst Pre-Convention-Meetings bei Großveranstaltungen und Exit - Interviews mit den Veranstalter:innen durch

## Das bringst du mit:

- Du verfügst über mehrjährige Erfahrungen im Convention / Event Sales, vorzugsweise in einer vergleichbaren Position oder in der Projektleitung einer namenhaften Agentur
- Du bringst Erfahrung in der Event Planung von großen Kongressen und Events ab 500 Teilnehmer:innen mit; Schwerpunkt MICE Geschäft
- Du bist durchsetzungsfähig, kommunikativ und hast eine analytische Arbeitsweise
- Du kannst mit deiner Fachkompetenz Kund:innen von uns überzeugen
- Du verfügst über ein souveränes und sicheres Auftreten mit ausgeprägten kommunikativen Fähigkeiten
- Du bist belastbar und verfügst über eine zielorientierte Arbeitsweise sowie hohe Eigeninitiative

## Wir bieten

Wir bieten einen emotionalen und abwechslungsreichen Arbeitsplatz in einem dynamischen Umfeld mit einer kollegialen, offenen Atmosphäre und kurzen Entscheidungswegen. Du bist gern mittendrin statt nur dabei und das Aufgabengebiet entspricht genau deinen Vorstellungen? Dann freuen wir uns über deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen mit Angaben zu Gehaltsvorstellung und möglichem Eintrittstermin bis **spätestens 19. April 2024** per E-Mail an [personal@werder.de](mailto:personal@werder.de). Bitte gib in der Betreffzeile unbedingt ausschließlich unsere Kennziffer an: **BWB-BWS-2405**. Ansprechpartner ist: Hans-Jörg Otto, Geschäftsführer der BWS.

Wir wertschätzen Vielfalt und begrüßen daher alle Bewerbungen – unabhängig von Geschlecht, Nationalität, ethnischer und sozialer Herkunft, Religion/Weltanschauung, Behinderung, Alter sowie sexueller Orientierung und Identität.